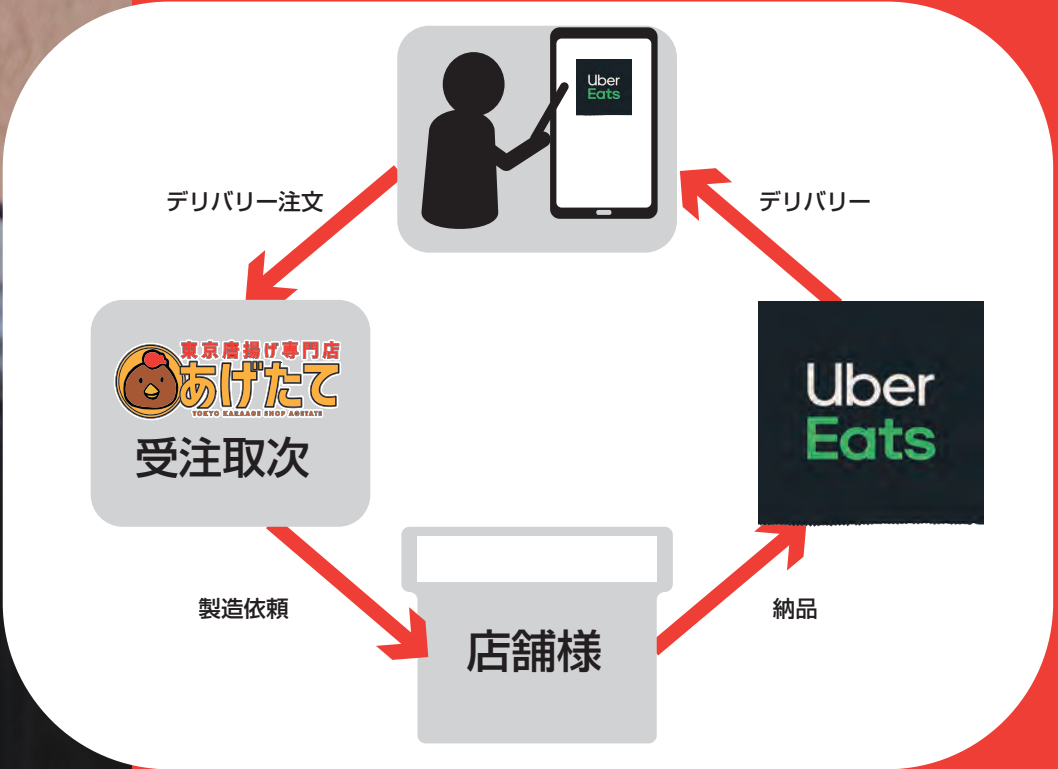


売り上げに+αで収益の安定化！ Uber Eats で販売店を始めませんか？



「集客」・「製造」・「配達」を三者が分業



Eazy
簡単導入

Sales Power
販売力

Profit rate
利益率

月間売上最大 400 万平均 200 万の上乗せ実績！

東京唐揚げ専門店「あげたて」は既存店の空いた時間とスペースを活用した投資 0 円の飲食店売上上乗せビジネスです！

DATA1 Uber 利用者が急拡大中！

	2016	2017	2018
純利益	15,156,229	30,595,284	128,375,182
店舗数	150 店舗	1,000 店舗	10,000 店舗

DATA2 販売店収益モデル

モデル収益	
UBER 売上	2,000,000 円
UBER 手数料ほか	700,000 円 (35%)
本部取次手数料	400,000 円 (20%)
原材料費	400,000 円 (20%)
上乗せ利益	500,000 円 (25%)

DATA3 直営店実績 (2020 年 2 月実績)

立地	繁華街 / ビジネス立地			住宅立地	
直営店	高田馬場	中野	東長崎	江戸川橋	板橋
売上実績	3,967,000	2,122,230	942,370	1,875,630	2,252,540
原価	991,750	530,558	235,593	468,908	563,135
uber 手数料	1,388,450	742,781	329,830	656,471	788,389
利益	1,586,800	848,892	376,948	750,252	901,016

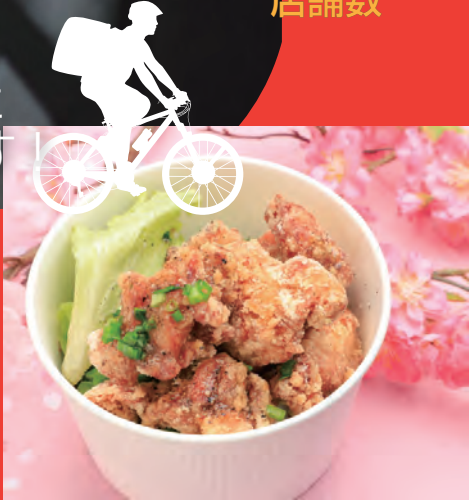
なぜ「あげたて」がこんなに売れるの？

- 1) 圧倒的な Uber ユーザー満足度！
+500 以上口コミで 4.6 点（唐揚げ部門 1 位）
- 2) SNS で炸裂中「あげたて」を指名で注文！
月間指名検索数 Uber 内トップレベル



取り組みが大変そう？

- 1) 既存設備利用なので基本追加投資 0 円
- 2) 初期費用も無し、月額費用も無し
- 3) 調理スキル不問。研修不要で開業可能
- 4) ゴーストレストランなので既存店業態は何でも OK
- 5) 契約から開業まで最速 1 週間



費用

2次募集開始 2020年7月より

初期費用あり	エリア販売権 100万円	委託製造フィー 売上の45%
初期費用なし	エリア販売権 0万円	委託製造フィー 売上の35%

*食材原価率は17%から20%となります。(注文出数次第)
 *保証金が1企業様辺り20万円となります。
 *衛生検査は毎月セルフチェック実施と報告が必要です。
 3ヶ月に1度、本部検査員による現地衛生検査を実施します。その際に、15000円(税別)と交通費実費が必要となります。
 *開業支援時の立ち上げスタッフの交通費実費のみご負担いただきます。

代金収納の流れ



契約の流れ



株式会社 Globridge Core / 株式会社 Globridge
 〒107-0052
 東京都港区赤坂 3-11-3 赤坂中川ビルディング2F
 (代表) 03-6277-8475

お気軽にご連絡ください
agetate@globridge.co.jp

あげたて
 エリア販売店様
 募集ページ

